



“PRESELLING E POSTSELLING”

Il servizio di **Preselling** si affianca all'attività svolta dalla rete vendita tradizionale. **Un'efficace azione preparatoria** è l'elemento determinante per **trasformare i contatti in vendite**.

L'azione è mirata a fissare appuntamenti per la forza vendita, effettuando il contatto con il potenziale cliente per presentare l'azienda o un determinato prodotto, suscitando interesse per la visita dell'agente.

Gli **appuntamenti vengono organizzati territorialmente** in base alle zone di competenza e organizzate secondo le disponibilità fornite.

Con il servizio di **Postselling** si potenzia invece la **professionalità e l'efficienza** di un'azienda, in quanto permette di mantenere con il cliente un filo diretto anche dopo aver concluso la vendita.

I nostri operatori provvederanno a contattare i Vostri clienti per **verificare il grado di soddisfazione**, raccogliere commenti e suggerimenti utili per ottimizzare le future azioni di marketing e vendita.

Questo contribuisce a **fidelizzare ulteriormente il cliente**, che percepisce questi contatti come interesse per la sua soddisfazione, rimanendone piacevolmente colpito.



Per avere maggiori informazioni sui nostri servizi

o per richiedere un preventivo :

tel. 0131-6030898 – fax 0131- 6099342

info@vox-tel.it – www.vox-tel.it